

חברת ביטוח ממלכתית חדשה מבצעת עיסקות ביטוח שהן מסוכנות מבחינה ביטחונית וכלכלית, תוך הסתייעות באיש של חברתו היתה פשיטת הרגל הגדולה ביותר במדינה

# הרי הביטוח שאל רכס



ביטוחן רכס קשרים במשרד הביטוח

### How A&A looks at chemicals

From formulation to transportation to use, insurance and possible claims. Alexander & Alexander looks at liquid fertilizers through the eyes of the chemical manufacturer. We determine where the risk lies - and where the claims might arise. We keep an eye on the product long after the containers have left the plant. Long after the fields have been sprayed. Long after the crops have been picked, distributed and sold.

**Product liability protection**

It's not the usual way to look at chemicals. Unless, of course, you're one of the chemical companies or associations on A&A's roster of clients.

But this insider's vantage point gives A&A the best view of the short and long term risks involved in the chemical industry. It's the frame of reference that enables our product liability specialists to represent accurately to the underwriter any client in any industry - keeping the dollar and cents of safety in mind, controlling costs and claims for our clients.

Every industry is unique. Each has different needs for insurance for risk management, for human resources management, for financial services. That's why A&A works from a client's point of view. Only by working as partners, by solving business problems together, can we be sure a company gets the most comprehensive, cost-efficient program possible.

We think one dedication to forming a close alliance with our clients is a big reason why A&A has become one of the best and most trusted insurance brokers worldwide. Each of our 120 offices here and overseas offers the facilities, expertise, and resources to meet the needs of any company, large or small in any industry. Because we work the same way with every client from the client's point of view.

**Alexander & Alexander**

**From the client's point of view.**

בשם עינבל, שהתקשרה עם חברת ברוקרים גדולה בלונדון בשם לונדסילמברט.

כך שוכנע המפקח על הביטוח בעצמו כי חברת עינבל הממשלתית מגישה בח"ל הצעות לביטוחים בהיקפי ענק, ובלא ידיעתו, לחברות ביטוח שלא תמיד ידוע לקהילת הביטוח.

## פשיטת-רגל אדירה

כאשר נבדקו הצעות עינבל, התברר כי הן הוצגו לפני חברת לונדסילמברט תוך הגדלת סכומי הביטוח. עליידי כך מקטינים את אחוזי התביעות שהיא, וכך יכולים לשכנע חברות ביטוח כי הן סיכון קטן, וניתן לבקש פרמיה קטנה.

בתקופה שחלפה מאז אותה ישיבה, הצריחה חברת עינבל למכור שתי הצעות ביטוח גדולות בחו"ל. האחת, שוב ללונדסילמברט, היא לביטוח רכוש קרקעי של חברת אל-על בהיקף של 100 מיליון דולר, והשנייה - ביטוח 3000 דירות של החברה הממשלתית שיכון ופיתוח, בהיקף של 60 מיליון דולר, שגמסרה ללונדסילמברט 0.9 מוסה בלונדון. במסירת עסקאות הביטוח הללו היה מעורב ישירות איש ביטוח ישראלי בשם יצחק רכס.

רכס ידוע בעולם הביטוח והעסקים בישראל כמי שהחברתו ביצעה את פשיטת הרגל הגדולה בהיסטוריה של המדינה. הוא היה הבעל והמנהל של חברה בשם ישראל אראם, שהסתבכה ושנמצאת כיום בפרוק בפקודת בית המשפט. היתה זו חברת ביטוח, שפעלה בביקור אצל ערבים.

כאשר החל המפקח, עורך-הדין יצחק מוריץ, בודק את החברה, היה רשום במאונה סעיף של תביעות התלויות נגדה בסך 30 מיליון לירות. כמה חודשים של בדיקה הביאו את המפקחים לגמר של 15% מהתביעות התלויות, והיקף התביעות הריאלי להיום הוא 200 מיליון לירות. עד סוף הבדיקה יגיע היקף בודאות לחצי מיליארד לירות, במחירי היום.

## קשרים ושותפויות

כפי שהיה איש-ביטוח ותיק, שפעל לפני כן בשם סוכנות ביטוח שבבעלותו, הוא היה פעיל ברפ"י ובמיפלגת לע"ם של ייגאל הורביץ, והוא קשור גם עם אנשי ד"ש. בשעתו הקים שותפויות עסקיות עם ישראל גרנית, שהוא כיום ראש סיעת ד"ש בהסתדרות, ושהיה אז מנהל בכיר בקונצרן כור, ובעל קשרים במשרד הביטוח, כקצין צבא משוחרר.

שותפויות אלה סייעו לרכס לקבל תוזים מידי גופים שגרנית השפיע עליהם. כאשר התפוצצה הפרשה, נפרדו השותפויות, אולם רכס המשיך לטפח את קשריו. כאשר הסתבכה חברת ישראל אראם, חיי דש קשרי עבר עם שני גופים בעולם הביטוח בלונדון: חברת לונדסילמברט,

ראשי חברות הביטוח הישראליות ישבו לפני כמה שבועות עם המפקח על הביטוח באוצר, הד"ר בן-עמי צוקרמן. נושא הדיון: פעילותה של חברה חדשה בשם עינבל, שהוקמה על ידי ממשלת ישראל, והשוכנת במשרדי האוצר בירושלים ושעיסוקה בביטוח.

ראשי החברות הצביעו על ניסיון העבר, שכן לפני כעשר שנים הקים האוצר חברה ממשלתית, בשם יובל, שעסקה בביטוח. סופה של החברה: צבירת הפסדים, ומכירתה לחברת כלל. היחידים שהרוויחו ממנה היו היוקמים הפרטיים, שדחפו ללקמתה, ואשר פעלה בשמה.

ראשי חברות הביטוח, ובעיקר אוהדי הליכוד שביניהם, שאלו ליצד מתיישבת הקמתה של חברת ביטוח ממשלתית, היתרה מתחרה בחברות הקיימות, עם מדיניות האוצר להקטנת מעורבות הממשלה במשק, ולמכירת חברות ממשלתיות.

## שיחה מלונדון

במהלך הישיבה הגיעה שיחה טל-פונית לד"ר צוקרמן. המטלפן היה אחד הברוקרים הגדולים בלונדון, שהוא חבר ברויט (אירגון סוכני הביטוח הגדולים בעולם, שמרכזו בלונדון). הוא שאל את הד"ר צוקרמן אם ידועות לו הצעות ישראליות לביטוח נכסי-ממשלה, שהוצעו לשוק הביטוח הלונדוני. הצעה אחת: ביטוח כל מישולחי משרד-התעשייה והמיסחר, בהיקף של 2.5 מיליארד דולר. השנייה: הצעה לביטוח ציוד בנמלי ישראל, בהיקף של 2 מיליארד דולר.

הצעות הובאו עליידי חברה ממשלתית

מודעה של "אלכסנדר-אלכסנדר" האם אל-על היא סוד ביטחוני?

לשיפורו ולהולתו. רכס החליט להעביר מאלכסנדר-אלכסנדר את הביטוחים הגדולים שלהם, כמו אל-על, משרד הביטוח, משרד התעשייה והמיסחר והעבודות האמריקאיות בסניני.

## האשמות שווא

כפי שהכיר את אנשי מחלקת-חקירות הונאה של בנימין זיגל, שחקרו אפי שרות של הונאה בפשיטת-הרגל של ישראל אראם. רכס התחיל למסור להם פרטים פרטים על תשלומי-השוחד שאנשי אלכסנדר-אלכסנדר משלמים, כביכול, את האחריות על הביטוח בגופים הישראליים, תוך פירוט של סכומים.

מיקרה לדוגמה, שמסר רכס גם למישרה וגם לי: האחראי לביטוחים ב-

וסוכנות מוס. זו היתה קשורה עם ישראל אראם בעיסקי-ביטוח.

לאנשי לונדסילמברט הציע רכס הצעות שעיסקן העברת ביטוחים גדולים מתברתי הברוקרים האמריקאית אלכסנדר-אלכסנדר אליהם. הצעות דומות הציע גם למוס. (עובדות אלה אושרו לי על-ידי רכס עצמו, כמו יתר הפרטים המובאים להלן, ובעיקר התלונות והמידע הכוזב שמסר למיטרה ולאיש-כילכלה בכירים בדבר שיחוד אישי שים בישראל עליידי חברת אלכסנדר-אלכסנדר).

הוצאת ביטוחים ממבטח אחד לשני היא דבר קשה, וצריך להיות מאוד לא שבע-רצון מן המבטח, או לקבל הצעה וזלה יותר בצורה משמעותית, כדי לעבור ממבטח לאחד. בביטוחים גדולים נוצרים במשך השנים קשרי תיוקח בין המבטח והמבטח, והמשכיות הטיפול היא חיונית