

(המשך מעמוד 23)

חוץ. הוא עושה אותנו פגיעים לשינויים במשק העולמי. ואם מסיבה זאת נצטרך פעם להקטין את הגרעון באופן פתאומי, עלול הדבר לפגוע קשה ברמת-חיינו. ברמת ההשקעות או בשניהם. כיסוי הגרעון על-ידי הלוואות במטבע זר גם הוא מקשה מאד על המשק.

אך הנזק הגדול ביותר, אשר ייבוא זה עושה למשק, אינו הנזק למאזן-התשלום לומים, אלא לייצור המקומי. במידה הולכת וגוברת תופס הייבוא את מקומו של הייצור המקומי. לא מפני שהייצור המקומי אינו יכול להתחרות בייבוא, בכל מה שנוגע

"יבוא מוצרים שאיננו לייצורם בארץ הוא ביזבוז משווע של משאבים"

להוצאות-הייצור וטיב המוצר. הוא יכול ויכול. רוב המוצרים המיובאים ניתן לייצר רם כאן במחיר זול יותר, ובטיב טוב יותר. אלא מאי? כנגד התפרש כי קצב האינפלציה אצלנו לעומת חו"ל (אצלנו מחיר יותר), וכנגד חלוקת הרווחים אצלנו, המעדיפה את המיסחר לעומת הייצור, הייבוא פשוט יותר ריווחי מאשר הייצור.

לבעלי-הון כדאי יותר לייבא את המוצר, במיוחד כאשר הוא גם משווק אותו באופן ישיר, מאשר לייצר אותו ולשווקו דרך שניים או שלושה מתווכים לשוק הסופי. זאת הסיבה — ולא אחרת — שמייבאים היום מכל הבא ליד.

הרס החברה

ל ש ויכוח על הנושא האם כדאי מבי חינת המשק, לייבא מוצר שייצורו בי חו"ל יותר זול, יש שאומרים שכן, כי זה מהווה התחרות בריאה למוצרי המקום ומגביר את היעילות. יש שאומרים — כמו היפאנים — שלא, צריך לייצר לבד את הכל שניתן לייצר במקום, גם אם הוא יקר יותר, כי זוהי דרך הפיתוח. אך אין שום ויכוח על כך ש- לייבא מוצרים שייצורם זול יותר בבית, לא רק שלא כדאי אלא שזה בכחית ביזבוז משווע של משאבי המשק.

אך זהו בדיוק הדבר הקורה אצלנו. אנחנו מייבאים מוצרים שייצורם כאן זול יותר, ומגבירים על-ידי זה את הגרעון במאזן-התשלומים, מבזבזים משאבים לא-ר מיים ודוחקים את הייצור המקומי מהשוק. וכך כד למה? כי אצלנו התיווך וסוגי המיסחר למיניהם, הייבוא, יותר ריווחיים מאשר הייצור. ה- ריווחים לא נשארים בייצור, אלא מצטברים בענפי התיווך.

היום, כחצי של מחיר זוג נעליים הוא רווח של הקמעונאי. אין רווח כזה בייצור. לכן יותר כדאי ליצרן לייבא את הנעליים ולשווק אותן בעצמו, אפילו כשמחיר יצור רן זול יותר כאן מאשר בחו"ל.

אם אנו רוצים באמת ובתמים בהבראת המשק, אחד התפקידים החשובים ביותר של מדיניות כלכלית הוא להפסיק את המצב שבו התיווך ריווחי יותר מאשר הייצור. מצב זה הורס את הייצור ואת מאזן התשלומים, מעודד השקעות לא-פרודוקטיביות, מבזבז את המשאבים וגם על תשלום תוספת-היוקר הוא מקשה, כי אותו בעיקר צריכים לשלם היצרנים. דווקא למ- תווכים יש מעט מאד עובדים שכירים.

ההשפעה של חלוקה כזאת של ריווחים על החברה לא פחות הרר סנית מאשר על המשק. היא יו- צרת חברה בדת-פרודוקטיבית ומפגרת.

אפשר ואפשר לשנות מצב זה על-ידי צעדים כלכליים. אך הם צריכים להיות מכוונים לכך ברצינות. אם זה יקרה, בטוח שגם הייצוא למטרות של, בלימת האינר-פלציה ייפסק.

מתי כדאי לקנות אדיסון II? תמיד. עכשיו במיוחד כי תקבל "ספידו" ב-1 המחיר.

מבצע "אדיסון" קיץ 79



עכשיו עם קניית חפיסה של 10 סכיני גילוח אדיסון II תוכל לקבל בגדים "ספידו" ב-1 המחיר. במקום 140 ל"י — 70 ל"י בלבד (+ 10 ל"י דמי משלוח) לכל חפיסה של 10 סכיני גילוח אדיסון II מצורף תלוש. מלא אותו ושלח בצירוף צ'ק או המחאת דואר ע"ס 80 ל"י (70 ל"י + 10 ל"י דמי משלוח)

לפקודת "אמריקה ישראל בליידס" בע"מ, רח' ז'בוטינסקי 35 רמת-גן, ותקבל את בגד-הים בדואר חוזר. במידה ולא מצורף תלוש לחפיסת אדיסון II שקנית, שלח אלינו את האריזה בצירוף הצ'ק או ההמחאה וציין את מידתך (בין 32 ל-48) ואת כתובתך המלאה.

אדיסון II כדאי לקנות.

מכבי
סוכנויות ביטוח בע"מ
חברה לחיתום בכל ענפי הביטוח

MACCABI
INSURANCE UNDERWRITERS LTD.
שד רוטשילד 2, תל-אביב, טלפונים 59951-03, 58951-03

בעל רכב!

אל תשלם יותר!

אנו משלמים במקרה של תאונה, ישירות לכל מוסך שתבחר, (חבר באיגוד המוסכים).

ביטוח המקיף והזול ביותר

- ✱ העדר תביעות עד 50%
- ✱ הנחת מבוטח 20%
- ✱ הנחת נהג יחיד 17%
- ✱ הנחת בני הזוג 12%
- ✱ הנחת עובד מדינה 10%

בדוק השוה!

אל תחכה לסיכומי הוועדה שתוקם, בעקבות התכנית ב"כלבו-טק" מ-3.4.79.

ועוד 10% הנחת "מכבי" מיוחדת לחודש השלום

סוכנויות ביטוח בע"מ
חברה לחיתום בכל ענפי הביטוח
שד רוטשילד 2 ת"א, טל' 58951, 59951

"מכבי"