

## רווחי יבואי המכוניות

המכונית הזולה, "פיאט 127" עולה כיום בישראל 180 אלף לירות. מחירה בנמל-התעופה של אמסטרדם, לכל דיכפין, 3000 דולר, או 57 אלף לירות. כל המסים החלים עליה, כולל מס ערך מוסף, מסתכמים ב-90 אלף לירות בערך. בסך הכל תעלה המכונית, למי שקונה אותה בעצמו באירופה, 147 אלף לירות. בתוספת דמי הובלה של 7000 לירות, תהיה ההוצאה 155 אלף לירות. ליבואן, "פיאט" היא עולה בבית-החרושת 2500 דולר, ויחד עם ההובלה והמסים היא עולה לו בחנות בישראל 140 אלף לירות. הוא מוכר אותה לצרכן במחיר של 180 אלף לירות — רווח של כ-30%. נוסף לכך לוקח יבואן, "פיאט" מקדמה מכל המזמין מכונית, בסך 20 אלף לירות בעת ההזמנה, ותשלומים נוספים המגיעים עד 160 אלף לירות לכל מכונית, לקראת השיחרור מן המכס. היבואן מחזיק את המקדמה של 20 אלף לירות כחודשיים, ואת כל השכום של 160 אלף לירות כחודש. היבואן של "פיאט" מוכר כ-500 מכוניות בחודש, ויוצא כי הוא מחזיק באופן קבוע 80 מיליון לירות ללא ריבית. כך נוהג היבואן של המכונית הזולה. יבואני מכוניות יקרות יותר נוהגים ביתר העזה. יבואן המכוניות BMW העלה בימים אלה את מחיר המכונית מדגם 518 במאה אלף לירות. הוא דורש עתה 504 אלף לירות למכונית. קונים שילמדו כבר מקדמות של 360 אלף לירות על חשבון המכונית, שהיתה צריכה לעלות כ-400 אלף לירות, נדרשים עתה להוסיף עוד 25% למחיר המכונית. כשנשאל על-ידי הקונים לסיבת ההעלאה, הודיע היבואן כי החליט להגדיל את הרווח שלו מ-28% ל-40%. למה לא?

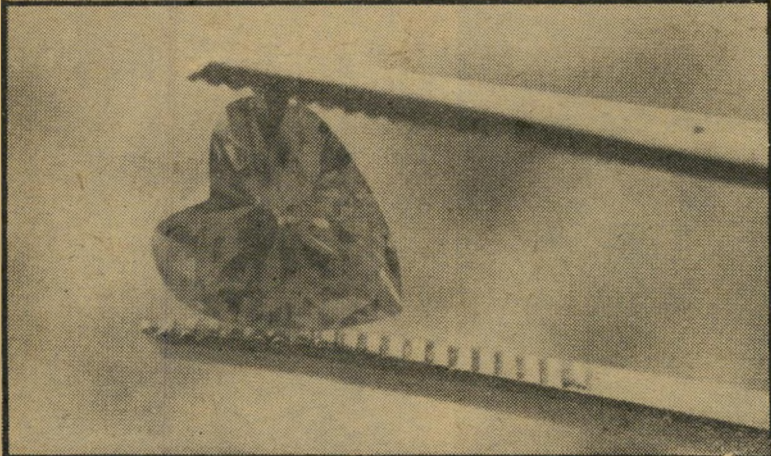
## איך להשקיע באבנים יקרות?

דו"ת, ספירים, אופאלים, ג'אד, עיני התול — כל אלה מחירים משתנה ואיננו יציב, בעיקר בגלל מחסור בסטנדרט יציב וקבוע לאיכות שלהם. האבן היקרה ביותר, רובי, נמכרת כיום במחיר של אלף עד 4000 דולר לקראט.

מומחי האבנים של מוזיאון "סמית" סו"ן בווינגטון אומרים, כי בעוד ש-הערך ביהלומים מבטיחה בעיקר את שוק ההשקעה, הרי שהשקעה באבנים טובות לא-ידועות כליכך, כמו ברקטות, נותנת כיום אפשרות טובה לרווח גבוה. מחירי היהלומים כיום כבר גבוה, בעוד שניתן להשיג אבנים יקרות במחירים שטרם הגיעו לגבהים. בין האבנים הללו ממליצים על טורמאלין, שמחירה 40 עד

בימים אלה של אינפלציה דוהרת, שינויים תכופים במחירי המטבעות השונים ובמחירי הזהב, נראות-אבני-החן כהשקעה הנשארת יציבה בכל התהפוכות. כמו בכל השקעה, הירווחיות תלויה במה שאתה קונה.

כאשר משקיעים ביהלומים, יש להביא בחשבון כי בחמש השנים האחרונות הכפילו מי ערכם מרבית היהלומים באיכות מעולה (לבן, זירוג G, F, E, D, כאשר די הוא הטוב ביותר, גודל של חצי קראט עד שני קראט האבן). היינו, השקעה ביהלומים אלה נתנה 20% לשנה, ושמה על ערך ההשקעה. סביר כי מחיר היהלומים ימשיך לעלות באותו הקצב, תודות לשליטת חברת "דה-בירס" בשוק.



100 דולר לקראט; גארנאט צבעוני, ש-מחירו 50 עד 500 דולר לקראט; מרי-דוטס בצבע זהוב-ירוק, שמחירו 75 עד 100 דולר לקראט; טופאז במחיר של 50 עד 75 דולר לקראט; ואפילו אקואמרין, במחיר של 350 דולר לקראט.

בין הגורמים המשפיעים על מחירי האבנים היקרות, מצויות התפתחויות בלתי-צפויות. כך, למשל, אבני הצאבוריט, שמקורן בקניה, מחירן יעלה, כיוון שממז'לת קניה הפסיקה לשווקן. כך קורה גם לאבנים מטונניה, בשם טאונאניט. כן יקרה גם לאבנים שמוצאן מבראזיל, כמו אמאטיס, טופאז וטורמאלין, אם הממז'לת תצמצם את שיווקן.

כיצד וכל המשקיע ללמוד את הנושא ראשית, על-ידי ביקור במוזיאון שיש לו מחלקה מינרלית. שנית, באמצעות ספרים (באנגלית) כמו "איך להשקיע באבני נים יקרות", מאת בנימין צוקר, בהוצאה "ניו-יורק טיימס", או "ממלכת האבנים היקרות" של פול דאסאו, בהוצאה "ראנדום".

## מסחר גובר בין ישראל לצ'כיה

לאחרונה גבר היקף המיסחר בין ישראל לצ'כוסלובקיה. עיקר המיסחר נעשה באמצעות החברה הישראלית "הליסקו", המנוהלת בידי מנייה בראון, ומניותיה הן בידי אדית ויין מווינה. אדית ויין היא בעלת שתי חברות בווינה, "הלימא-קס" ו"קונאקסטרייד", הסוחרות ישרירות עם חברת-הייצוא הצ'כית הממלכתית. תחילה סיפקה החברה ציוד לעיבוד שבבי וציוד למיפעלי מתכת, אך לאחרונה התחילו לייבא מצ'כיה גם ציוד מישרדי רגיל.

## צרות ל"טמפו" בגלל הרבנות

מיפעלי הזכוכית של "טמפו" בירושם ייאלצו להיסגר בגלל הדרישות התקיפות של הרבנים מבעל-המיפעל, משה בור-נשטיין, להפסיק את עבודת המיפעל בשבת. בורנשטיין טוען, כי לא ניתן להפ-עיל תנור-זכוכית אם מפסיקים אותו יום בשבוע, אולם הרבנים מתעקשים בלחצם עליו. כיוון שבורנשטיין הוא דתי, ומראשי המיפלה הדתית הלאומית, הוא שוקל את מכירת המיפעל, כדי לצאת מן הסבך.

## שני מונ"ל "יובל"

מאיר שני החל עובד כמנכ"ל חברת הביטוח "יובל", שנקנתה על-ידי קונצרן "כלל". שני ניהל קודם לכן את מיפעלי ההוצאה-לאור של "כלל", "כתר". הוא החליף את מנכ"ל "יובל", ובעל המניות שלה, ג'ייסי קפלן.

## מחסור במצברים למכוניות

מחסור חמור היה בשבועות האחרונים במצברים למכוניות. מקורות בענף מסרו, כי הסיבה למחסור היא שהיצרן העיקרי, מיפעל "וולקן", עבר למיבנה חדש, וההעברה הפסיקה את הייצור. אצל היצרן הגדול השני, מיפעל "שנאפ", היתה שרי-פה של חלק מן המיבנה, דבר שהפסיק אף הוא את הייצור. בימים האחרונים חודשה הזרמת המצברים לשוק.

## אין

## שרתון בישראל

מגאזין רשת המלונות "שרתון" אינו יודע, כנראה, כי לחברה יש מלון גם בתל-אביב. על כל פנים, בתמונה של רשת מלונות "שרתון" במיזרח-התיכון, הנראית כאן, תל-אביב אינה קיימת.

## אל תקנה

## בגדים בישראל!

אם בדעתך לרכוש לעצמך או למיש-פחתך מילתחה לחורף, כדאי לך לנסוע לאנגליה. המחיר שתשלם עבור הבגדים שם יאפשר לך לקחת את כל המיטפה ללונדון ועוד לחסוך, לעומת ההוצאה על קנייתם בישראל.

לדוגמה: בלייזר תוצרת "בגיר" הישראלי נמכר ב"מרקס אנד ספנסר" בלונדון במחיר של 27 לירות אנגליות, או 1000 לירות ישראליות. אותו בלייזר עולה בחנויות האופנה בתל-אביב 2700 לירות. למה? ככה. חליפה מבד אנגלי, כולל תיקון המכנסים, עולה בחנות-יוקרה בלונדון, כמו "לורד ג'ון", 70 לירות אנגליות, או 2800 לירות ישראליות. אותה חליפה מבד אנגלי מחירה בתל-אביב 6000 לירות ישראליות. בחנויות של "מרקס אנד ספנסר" ניתן לקנות מכני-סיים מבד קטיפה, האופנה האחרונה, ב-16 לירות אנגליות, וז'אקט במחיר של 27 לירות אנגליות — יחד כ-1700 לירות ישראליות. אותה מערכת בחנות-אופנה ישראלית מחירה 7000 לירות.

נראה כי הכמויות האדירות של ההון השחור, המצטברות בידי הישראלים, מאפשרות לחנויות הישראליות לדרוש כל מחיר תמורת מוצריהן — ואף לקבלו.

## Hotel location guide for Sheraton in Africa and Mic



## קשיים בלונדון

## למבטחי "לויידס"

עולם הביטוח בלונדון סוער סביב קשיים של קבוצת-ביטוח גדולה, העוסקת בעיקר בביטוח צוטי-אוויר. הקשיים הן בגלל סירוב מבטחי-מישנה לשלם לקבוצת הבלונדונית. הדבר ישפיע גם על חברו ישראליות, הקשורות עם קבוצות, לויידס בביטוחי-מישנה.

לעומת זאת הוסר איום מחברו הביטוח הישראליות בעקבות הכרזת חברת הביטוח, "מייד-אטלנטיק" כפושטת רגל. החברה עסקה בביטוחים בשטחי הכבושים, ונקלעה לקשיים בעיקבו הסתככות חברת-האם שלה בלונדון. ר הכרזה מונעת אפשרות גבייה של חובו "מייד-אטלנטיק" מחברות-ביטוח ישראליות אחרות, שהיו קשורות עימה.