



הנהגות סוכן ביטוח של צור, צריך לאהוב אנשים."

כך אומר תמיד אחד מסוכנינו הוותיקים, ובצדק. כי כדי להיות סוכן ביטוח של צור לא די בהשכלה המתאימה. ובהכשרה הקפדנית שמקבל המועמד במסגרת קורסים מיוחדים; בראש וראשונה על סוכן-ביטוח של צור לאהוב אנשים. כי בצור הוא לומד שהמבוטח קודם לפוליסה. סוכן הביטוח של צור רואה את האדם כאדם, על בעיותיו, צרכיו המיוחדים, מטרותיו ודרכי-מחשבתו השונות.

רק כך יוכל להתאים למבוטח את סוג הביטוח החיוני לו. רק השיקול האישי של המבוטח קובע את דרך-עבודת הסוכן של צור. כך הופך הסוכן של צור להיות בראש וראשונה הסוכן שלך.

אסא-חיי



חברה בקבוצת הסנה.

העולם הזה 2143

המבוטח קודם לפוליסה.

