

מן העתונות:

מבוטחי "צובר" של הסנה לא סבלו השנה מתת-ביטוח

ביטוח "צובר" לבניינים כולל גם ביטוח כינון, כלומר, אין נכוי של פחת או כלאי בעת תשלום הפי-צוי, המבוטח מוזה בערך המלא של הבניה מחדש. תכנית צובר היא היחידה מסוגה בארץ ומשתווה לתכניות ביטוח מתקדמות ביותר של חברות הביטוח המקצועיות הגדולות הפועלות היום באירופה.

מבט 13.1.76

בביטוח מבני מגורים הוכנס שינוי מהפכני במחשבה הכיטר' בכך, שערך הביטוח נקבע ע"י החברה ולא ע"י הלקוח. זאת במגמה לסייע בידי ציבור בעלי הדירות. המתק-שה להבחין בין שווי הדירה לב-טוח (ערך הבניה מחדש), לבין ש-וויה המסחרי (הכולל גם את ערך הקרקע והמוג'יטין) ובכך משלם, ל-עתים קרובות, פרמיה מיותרת.

בעקבות הפרסומים האחרונים, כי רוב הדירות המבוטחות בארץ נמצאות בתת-ביטוח גראה, כי תכנית "ביטוח צובר" של "הסנה" הצדיקה את הציפיות שתלו בה עם ה-פעלתה, לפני כשנה, בשנת 1976 החלה חברת "הסנה" בהפעלת תכ-נית הביטוח המהפכנית, מהמתקד-מות בעולם בכוונה לפתור את ב-ציות הביטוח הנובעות מקצב הגי-דול האינפלציוני.

הבעיה העיקרית שגורמת האינ-פלציה בתחום הביטוח היא הצורך לשנות חדשות לבקרים את סכום הביטוח על מנת להמנע מסכנה של תת-ביטוח. שיעור האינפלציה, ש-הגיע השנה לכ-40% והמהפך הכל-כלי של חודש אוקטובר, שהעלה את שווי הרכוש בלירות ישראליות בשל הפיחות הממשי שהיה בערך הלירה, גרמו בהכרח לחשיפה אוטו-מטית של מבוטחים לתת-ביטוח. מ-בוטחי "ביטוח צובר" לא סבלו מ-חשיפה כזאת, שכן התכנית נותנת כיסוי מראש בסכומי הביטוח ל-התפתחויות כאלה.

תכנית "ביטוח צובר" מותאמת לסקטורים השונים, כגון בתים פר-טיים, בתים עסק, בתי מלאכה, ות-עשיה. בתכנית מעמיסים על סכום הבטוח המקורי, בתחילת הביטוח, את השיעור האינפלציוני הצפוי, שיעור הנקבע ע"י הלקוח עצמו בענפי ההעשייה השונים. המבוטח משלם פרמיה חלקית בלבד, היות ונלקחת בחשבון העובדה, כי האינ-פלציה היא הדרגתית.

**תכנית הביטוח
היחידה
המגינה עליך
בפני תת-ביטוח**

**ביטוח צובר
של
הסנה**

חברה ישראלית לביטוח בע"מ

