

בחור-ישיבה ישראלי שיצא לאמריקה, המציא שיטה פלילית מתוחכמת לרמות את הישראלים החוזרים

עובד במשרד החקלאות, כמתכנת-מחשב בים, לפני שעלה, יצא אבי למסע קניות בניו-יורק, שבמהלכו שילשל לכיסו של שמואל שכטר כ-3000 דולר עבור רשימה ארוכה של מכשירי-חשמל.

„את הסחורה כמובן לא קיבלתי“, הוא מספר בועם. „שכטר פשוט רימה אותי ור גב את הכסף! ניסיתי לעשות משהו דרך עורך-דין, אבל התענוג להכניס אותו לבית-סוהר היה עולה לי עוד 3000 דולר. אין לי אפילו דולר אחד בשביל זה.“

„הרבי מלובניץ“

יחזיר הכסף

ההונאות נמשכו, כאילו על-פי תס-ריט מדויק. יום אחד טען שכטר באוזני לקוחות נרגזים כי היתה פריצה בחנות והסחורה נגנבה, וכאילו פריצה גם דליקה במחסנים שבהם איחסן את מרכול-תו. אחדים מלקוחותיו האמינו לו, מתוך תמימות, ולא זכרו שבועם החזיק בחנות רק דגמות ספורות, וכי המכירות נתבצעו באמצעות קטלוגים.

גדי מקובסקי, שחזר לארץ לפני כמה חודשים, אחרי טיול ממושך, הפסיד בדרך דומה 3500 דולרים. הוא משוכנע שהיה כאן תכנון מדויק של פשיטת-רגל. „כש הוא ראה שאני מתלהב ורוצה לקנות עוד ועוד“, מספר גדי, „הוא עצר אותי בחוץ משונה, ואמר לי שלא כדאי לי להוסיף לקנות. היום אני מבין שהיתה זו הברקה של אנושיות מצידו. הוא ידע שבעוד מיספר שבועות יפשוט את הרגל, והבין מה מחכה לי. הוא היה מוכן לשדוד אותי, אבל לא יותר מדי.“

הפוליסה היה בערך בסוף תקופת הטלפור-גים שלי לשמואל, וכלל לא תאם את תא-ריך הקנייה והביטוח כפי שהוא הבטיח לי. הוא פשוט לא ביטח את הסחורה.“

היתה זו שיטה מתוחכמת. הלקוח היה משלם עבור ביטוח הסחורה, אך שכטר כלל לא טרח להוציא פוליסות. אם הגיע המישלוח בשלום, היה סכום הביטוח כולו רווח נקי של הסוחר הממולה. אך אם אירעה תקלה בדרך — דיה צרחה בשעתה. בדרך דומה נחסכו גם כספי המשלוח. לקוחות מופתעים נתבשרו, במחסני-המכס בישראל, כי עליהם לשלם עבור המישלוח (C.O.D. — תשלום בזמן המסירה). למרות ששילמו לשכטר מראש, בדולרים טובים. חלקם התייאשו מן הטלפונים ה-

יורק הזמנה מיוחדת, ושילמו עבור ה-סחורה מראש ובמומנים. כאשר עלה ה-עסק על דרך-המלך החל שמואל שכטר גם מבטח את המישלוחים. את כספי ה-ביטוח ואת דמי מישלוח הסחורה לישראל גבה, כמובן, במומנים ומראש.

אחד הראשונים שערך את קניותיו ב-חנות של שכטר היה דני פרומצ'נקו, מבעלי בית-החרושת עליה. כאשר חזר מתקופת לימודים ממושכת בקנדה, הח-ליט לרכוש בניו-יורק מיספר מוצרי-חשמל. „אחרי שערכתי סקר-שוקים מקיף“, מס-פר דני, „הגעתי לחנות של שמואל שכטר, שהיתה אז בעדיה הראשונים, וגיליתי שהמוצרים שמוכרו בה הם הזולים ביותר בניו-יורק כולה. קניתי ב-4000 דולר, ו-

ה שוטר המור-הפכר פסע בהחל-התחתי. ליד בית מספר 27 נעצר, שלף מכיסו פינגס שחור ועיין בו בקפידה. איש-החוק הניו-יורקי הגברתן שלף מ-גורו מנעול כבד, וניגש לפיתחה של חנו שהשטח מעליה הכריז תל-אביב אפליינסט. הוא נעל את דלת החנות, ושיל-של את המפתח לכיסו.

השוטר צעד לאחור, וידא, במבט חטוף בשלט, שוהו אכן המקום הנכון, והתם את המנעול בחותמת מיוחדת שבה מסמנים פושטי-רגל. הוא סיגן הגעה ארסית על השוהן הישראלי המכוער בניו-יורק, ופנה לדרסו. הדבר היה ביוס-חורף קר, לפני שבועות אחדים.

מעברו האחר של הכביש השקיף על המחזה צעיר ישראלי, בחיך מעוות. היה זה סופו של החלום האמריקאי של שמואל (”סם“) שכטר. אולם, חלק בלתי-מבוטל מלקוחותיו הנוצעים של הסוחר הצעיר טוען כי היתה זו, בעצם, התגשמותו של חלום מתוכנן להפליא. מכל מקום, הם את כספם הפסידו. שכן שמואל שכטר הוכרז כפושטי-רגל, ושוב לא יורשה לעשות עס-קים בניו-יורק.

מוצרי-חשמל

בזילהזול

מואל שכטר (32) הוא בן למישפחה ענפה של חסידי חב”ד, שהתגוררה בבני-ברק. ילדותו עברה עליו בסמיטאות בני-ברק ובלמודים במוסדות דתיים. הוא היה אף תלמידי-ישיבה מחונן, שרבים ניב-או לו גדולות.

673-3920 - 3921 "Anything With A Plug"

TEL-AVIV APPLIANCES, INC.
WHOLESALE • RETAIL

All Small and Large Appliances in 110-220 Volts

27 ESSEX STREET
Corner Hester Street New York, N. Y. 10002

WE SHIP ANYWHERE

גנב בניירכת הודג

גדי ניסה להפעיל ידידים, אנשי-ביטחון ישראליים קשוחים, שביקרו בחנותו של שכטר. הסוחר התלקק הבטיח לשלוח את הסחורה, ואף נקב בתאריך המשלוח ובשם האונייה, אך הסחורה לא הגיעה. למרות סיפורי הפריצה והדליקה המור-רים שבהם הלעיט את לקוחותיו המרו-מים, הסתבר כי מצבו הכלכלי של שכ-טר לא היה גרוע ביותר. הוא רכש בית מהודר בברוקלין, שיפץ אותו בסכום של כ-30 אלף דולר, והרעיף על אשתו ית-למים ופנינים.

אחרי שהכריז על עצמו כפושטי-רגל נעלם שכטר כאילו בלעה אותו האדמה. הטל-פונים בחנות ובבית נוקטו, ואיש אינו מצליח היום לאתר את הסוחר בניו-יורק, שלדבריו רק ניסה לעזור לישראלים, „לי-הסתדר טוב יותר“ כשהם חוזרים לארץ.

גדי מקובסקי למד לקח מר מפרשה זו, והוא משיא עצה בדוקה: „לפעמים, קנייה זולה מתגלה כקנייה יקרה ביותר. חבל שזה קרה דווקא אצל ישראלי-יורד, שיו-שב בניו-יורק ומלכך את שם כולנו.“

חלק מהלקוחות המרומים טוען, ששכטר מתחבא בגרמניה ויחשב על המיליונים. שכן, ציקים ששילמו לו לקוחות לפקודת בנקים בגרמניה, ניפדו באוהד-פלא. אחרים סבורים שהוא מסתתר בברוקלין עד יע-בור זעם. התלונות שחופנו ליישכת-המיס-חר ישראלי-מיקרה היו ברכה לבטלה, ש-כן גוף זה נתגלה כחסר-אונים. מנהל ה-לישכת סבור, כי הדרך היחידה לטפל ב-שמואל שכטר היא להוציא נגדו צו-מעצר בינלאומי ולהכניס את שמו לרשימה ה-חזרה של המוסדות הישראליים בחו-ל. מכרו של שכטר בארץ טוענים, כי ה-דרך היחידה להחזיר לקורבנות המרמה את כספם היא לפנות לרבי מלובניץ. „רק הרבי יוכל להגיע את שמואל שכטר לצאת ממיסתורו ולהחזיר את הגזילה. הנאמדת במאות אלפי לירות“ הם טוענים.

טרנס-אטלנטיים היקרים, שמהם התחמק שכטר, והחליטו שמוטב לשלם בפעם נר-ספת את הוצאות המישלוח, ובלבד שי-קבלו את הסחורה, וכן שילשל שכטר ל-כיסו כספים נוספים. לאט, אבל ביסודיות, הצטברו הגניבות הקטנות לסכומים מרשי-מים.

את המישלוחים נהג שכטר לבצע דרך חברת E.D.S. בברוקלין, שבעליה גם הם ישראלים-יורדים: דויד קדוש ומשה בועז. אלה מצאו עצמם פעמים רבות במצבים מביכים, שכן את הלקוחות המ-רומים הנרגזים היה שכטר מפנה להברת המישלוח, בטענה: „הסחורה כבר בדרך.“

המובילים נאלצו להסביר ללקוחות שוב ושוב, שבמחסניהם אין כלל סחורה עבר-רם. כאשר פשט שמואל שכטר את הרגל, נשאר גם חוב שמן שבעלי E.D.S. כבר התייאשו מן הנסיונות לגבותו.

מעשיה-מרמה חצו את האוקיינוס. לפ-ני כשנה הגיע שכטר לביקור בארץ, ור-התקשר עם עמוס קידר, סוכן להרכבת מוצרי-חשמל ביתיים. „פגשתי את שמואל במלון גראנדי-ביץ“, מספר עמוס, „והוא היה במיטה עם שתי בחורות משוקפות ומלל לא חשב כיפה כפי שמעתי עליו. סיכמנו שאני ארכיב עבור לקוחותיו את הציוד בארץ, והוא ישלם לי עבור ההר-כבה. אבל הוא רימה אותי. הרכבת, ל-י משל, לבנו של קדיש לזו את הציוד, והי-מיסכן שילם מראש עבור ההרכבה בניו-יורק. אבל אני לא ראיתי משמולק אפי-לז לירה אחת מכל הסיפור הזה. בנוסף, הוא מסר את שמי כסוכן שלו בארץ, ור-התחילו להטריד אותי כל מיני קליינטים שלו שהוא רימה אותם באלפי דולרים.“

אחד מקורבנותיו של שמואל שכטר, לא התאושו עד היום. אבי (בריא) זינגן ואשתו, תירצה, באו לארץ לפני מיספר חודשים כעולים-חדשים מקנדה. אבי החל

קיבלתי את הסחורה בארץ ללא בעיות. מובן שהמלצתי על החנות בפני ידידים שלי. אך אני מצטער על כך עד היום, כי הכנסתי אותם למלכודת.“

מלכודת

של פתאים

י י סקין של שכטר פרח, והוא הועיק לניו-יורק מהארץ את הוריו ואת הור-י אשתו, כדי שיעזרו לו בעסקים. ה-מישפחה המאושרת התיישבה בברוקלין. הקונים שבאו לחנות ופגשו בשמואל עב-הכרס וחלקלקי-הלשון, התרשמו מתמונתו של הרבי מלובניץ, שהתנוססה לתפארת על קיר החנות. הסוחר, שחשב כיפה דרך-קבע בשעת המכירות, נהג להציג ע-צו כחסידו של הרבי מלובניץ, אשר האציל על עסקיו מברכתו, ובכך רכש לו-אמינות ושם טוב בין לקוחותיו.

אך בברכתו של הרבי מלובניץ לא היה די לשמואל שכטר. הוא ניסה להרוויח גם בדרכים שהרבי לא היה ממליץ עליהן. היו אלה דרכי-הונאה מתוחכמות.

ב.ה., פקדי-מדינה ישראלי בכיר, ש-היה שליח המדינה באמריקה, רכש אצל שכטר ציוד באלפי דולרים, כאשר שב-משליחותו. כשהגיע הציוד לארץ, באיחור-גיכר ורק כעבור שיהיה טלפוניות טרנס-אטלנטיות ולחצים דרך מכרים בניו-יורק, הסתבר שמכונת-הכתיסה היתה הרוסה ל-האתקנה. הפקיד הבכיר פנה להברת-הביטוח כדי לקבל את כספו ושם הסתבר לו, לתדהמתו, כי המישלוח לא היה מבו-טח כלל. „צילצלתי לניו-יורק פעמים רבות, וזה עלה לי הון-תועפות“, הוא מס-פר, „אך שמואל לא התחמק מתשובה. רק כשהפעלתי לחצים, דרך מכרים בניו-יורק, הגיעה הפוליסה לפתע. תאריך הוצאתה של

אולם החב”דניק המבטיח לא היה מחור-סן, כנראה מפני יצר-הרע. לפני יותר מעשר שנים נקשר שמו, במפתיע, בכנור-פית פורצים שפעלה בבני-ברק וסביבתה ושהיתה מורכבת מתלמידי-ישיבות. רק בהתערבות מישפחתו נטש שמואל את הכנופיה, ולא שב עוד להסתבך עם החוק-הישראלי.

כשהיה בן 22 ירד מהארץ, וקבע את מושבו בניו-יורק. חמש שנים עסק ב-מלאכות שונות והיה, בין השאר, חשמלאי שעסק בהתקנת מוצרי-חשמל ביתיים. ב-תקופת שהותו בניו-יורק נולדו לו ולא-ש תו פגינה ארבע בנות, והמישפחה התייש-בה בשכונה חרדית בברוקלין.

הצעיר השאפתן הגיע דרך קלה אל ההצלחה, והרעיון הנכון אומנם צץ במר-חו, באביב 1975. הוא הבחין בתשוקתם של ישראלים-חוזרים למוצרי-חשמל אמ-ריקאיים, שניתן היה לקנותם ולהביאם לישראל ללא תשלום מיסים. שמואל שכ-טר הקים עסק בשם תל-אביב אפליינסט, שהתמחה במכירת ציוד מסוג זה ליורדים שהחליטו לחזור לישראל. הוא החזיק בחנותו מיספר דוגמות של מוצרי-חשמל זולים, והחל מפרסם את העסק בין יהודים וישראלים וברשת-הרדיו העיברית בניו-יורק.

את מוצריו מכר, למרבה הפלא, בהרבה מתחת למחיר הרישמי הנקוב, ובכך רכש לו שם מצויין. ההצלחה לא איחרה להאיר לו פנים. מאות ישראלים-חוזרים, אשר מס-לולי אספקת הסחורה הנפתלים של ניו-יורק היו מכרים להם, לא הירבו בשאלות, ועטו על העסק ועל שירותיו הטובים במאות-הסכנות שלא ידעה גבולות. את מחזורי-המכירות העצום גילגל שמואל ב-עזרת קטלוגים מרוכזים בחרו הקונים את המוצרים, שכן הם דרשו מכשירי-חשמל בעלי מתח של 220 וולט, המחייבים בניו-