

זה לא היה סוגע בי כמו שפגעה בי העובדה שגאסר עלי העיסוק ברפואה ללא רשיון כפי שהם הגדירו זאת. תקופה ארוכה הסתובבתי בלי מעש. עברתי להתגורר עם בני שולד בזמן הי משפט ועם אשתי אל הורי. לא מצאתי לי עצמי מנוח.

ניסיתי לעסוק בכמה מקצועות שלא ענינו אותי אך באף מקצוע בו לא יכולתי להשפיע על אנשים לא נקלטתי. העבודה שם פשוט לא עניינה אותי.

**פוליסת ביטוח סוגסטיבית.** באחד הימים הגיע לבייתי צעיר בגילי, שניסה למכור לי ביטוח-חיים. לא היה לי כל מושג בביטוח אך לפתע התפרצתי בצחוק. לסוכן אמרתי שנוכחתי בבדיחה, אך הסיר בה האמיתית שבגללה פרצתי בצחוק הי תה עמוקה יותר. הוא כלל לא ידע איך לנסות ולהשפיע על אנשים. הוא פשוט לא הבין איך עושים את זה. למרות שלא



מהפנט ואהל (ימין) \* מתגבר על פחדים

ידעתי דבר בביטוח יכולתי ללמד כל סוכן-ביטוח ותיק פרק בהילכות שיכנוע אנשים.

למחרת התפטרתי מעבודתי. פניתי לאחת מחברות הביטוח והצעתי עצמי כסוכן. הציר עו לי לעבור קורס של יועצי ביטוח-חיים. קיבלתי את ההצעה. ידעתי שכל מה שעלי ללמוד הוא את החומר המקצועי בלבד. למען האמת, בהתחלה לא היתה לי כל כוונה לנסות ולהשפיע על אנשים באמצעי עות היפנוזה. גם עכשיו אינני עושה זאת בצורה מודעת. לפעמים אני מוצא עצמי מסעיל חלק מאותן שיטות עליהן כתבתי והירציתי. שיטות המבוססות כולן על היפנוזה.

החזרה על אותו משפט פעמים מספר, הינה אחת השיטות הנהוגות בטכניקה הי היפנוטית. שיטה זו ניתנת ליישום בקלות לצורך מכירת פוליסות ביטוח-חיים. בעצם כל סוכן עושה את זה בלי שידע כי הוא משתמש בהיפנוזה. אך ישנם אמצעים נוסף פים אותם הסוכן המצוי לא מכיר.

אנשים חושבים שעל מנת להפנט אדם יש צורך להרדימו. הדעה הינה מוטעית מיסודה. ניתן לפקוד אל אדם לבצע פעולה מסויימת גם כאשר הוא ער לחלוטין. לכל אדם פחדים והתנגדויות. סוכן טוב הוא זה המצליח להתגבר על פחדים אלו. לדוגמא, התשש מהחתימה על ההצעה לביטוח-חיים.

אנחנו משתמשים בסוגסטיות בחיי יום-יום. אנחנו עשויים להיכנס לחמש חנויות על-מנת לקנות עניבה אחת. נקנה לבסוף אבל בחנות אחת מיוחדת. מה הייחוד בי אותה חנות? לא נדע. קנינו את העניבה דווקא שם משום שהובנית הצליחה להפיל על את כשרונותיה במכירה. כשרון מכירה הוא פעולה סוגסטיבית. כלומר שימוש בי היפנוזה.

אינני רואה כל פסול בדרכי. אני משתמש באותן שיטות ובאותה טכניקה ככל יתר סוכני הביטוח. רק שהסוגסטיות שלי חזי קות יותר ואני מטיב לדעת איך להפעילן.

\* לידו הצייר אליהו כדורי.



מראה חדש לעיניך

# MARY QUANT



פורום - יחסי ציבור בהט מולכו

## תעריפון המנויים של

### החל מ' 1.12.1971

### העולם הזה

לשנה בלירות		ל-1/2 שנה	
מחיר הוצאות מעיתון	מחיר משלוח	מחיר הוצאות מעיתון	מחיר משלוח
70 + 12 = 82	37 + 6 = 43	70 + 17 = 87	37 + 9 = 46
70 + 45 = 115	37 + 23 = 60	70 + 106 = 176	37 + 18 = 55
70 + 76 = 146	37 + 38 = 75	70 + 80 = 150	37 + 40 = 77
70 + 105 = 175	37 + 53 = 90	70 + 175 = 245	37 + 53 = 90
70 + 100 = 170	37 + 50 = 87	70 + 205 = 275	37 + 68 = 105
70 + 135 = 205	37 + 68 = 105	70 + 150 = 220	37 + 75 = 112

● דמי המנוי בארץ  
● לכל ארצות תבל בדואר רגיל

● דמי המנוי לארצות חוץ בדואר אוויר  
● לכל ארצות אירופה ואיראן  
● לקפריסין  
● לארצות-הברית וקנדה  
● לאוגנדה, טנזניה, אתיופיה, גאנה,  
● קניה, ניגריה, חוף השנהב, תאילנד  
● לדרום אפריקה, זמביה ורודזיה  
● למקסיקו ומנמה  
● ונצואלה, ברזיל, ארגנטינה, קולומביה, פרו ויפאן  
● לאוסטרליה וניו-זילנד